

Merci de renvoyer cette fiche par fax au 04 72 59 03 16

1. Fiche d'inscription

Raison sociale	Votre société	
Nom du dirigeant		
Noms des participants		
	fonction	
	fonction	
Adresse		
Code postal		
Ville		
Téléphone	Fax	
e-mail		
site web		
CA M €	CA export	
Nbre. salariés		
Secteur d'activité		
Vos produits		
Vos pays d'export		
<input type="checkbox"/> Vous êtes nouvel Exportateur		

Vos heures de disponibilité :

Mardi 5 juin de..... h à h

Mercredi 6 juin de..... h à h

Horaires d'ouverture du salon de 9 heures à 18 heures

Conformément à la loi Informatique et Liberté n° 78-17 du 6 janvier 1978 relative à l'informatique, aux fichiers et aux libertés, nous nous engageons à informer les personnes qui fournissent des données nominatives sur ce document de leurs droits, notamment de leur droit d'accès et de rectification sur ces données nominatives. Nous nous engageons à prendre toutes précautions afin de préserver la sécurité de ces informations et notamment empêcher qu'elles ne soient déformées, endommagées ou communiquées à des tiers.

2. Vos rendez-vous

Reliez d'une fleche noire les pays vers lesquels vous vous orientez et vos sujets d'intérêt.

PAYS	VOS SUJETS D'INTERET
<u>Europe</u>	<u>Maîtriser ses risques</u>
Allemagne <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Renseignement commercial, recouvrement
Belgique/Pays-Bas <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Assurance crédit, affacturage
Espagne <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Garanties Moyen-Terme, forfaitage
Grande Bretagne <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Gestion de devises, cash management
Italie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Moyens de paiements / Credoc
Hongrie <input type="checkbox"/>	<u>Optimiser le transport et la logistique</u>
Pays Baltes <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Assurance transport
Pologne <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Cotations transport : route
Roumanie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Cotations overseas : aérien / maritime
République Tchèque <input type="checkbox"/>	<u>Connaître la réglementation, la douane</u>
Russie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Contraintes réglementaires, normes
Ukraine <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Surveillance des marques et brevets
Norvège/Suède/Danemark <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Douanes formalités, procédures, audit
Turquie <input type="checkbox"/>	<u>Se faire connaître à l'étranger</u>
Suisse <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> salons internationaux, stands et visuels
Malte <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Récupération de TVA à l'étranger
	<input type="checkbox"/> Réalisation, traduction de documentation
<u>Maghreb - Moyen Orient</u>	<input type="checkbox"/> Internet (fabrication de site - référencement)
Algérie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Communiquer avec la presse étrangère
Arabie Saoudite <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Economies sur les télécommunications
Maroc <input type="checkbox"/>	<u>Trouver des aides financières</u>
Tunisie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Assurances prospection
Liban <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Aides financières recrutement / développement
Egypte <input type="checkbox"/>	<u>Développer ses ventes à l'étranger</u>
Emirats Arabes Unis/Qatar <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Etudes de marchés, fichiers, listes de prospects
	<input type="checkbox"/> Recherche d'agents / distributeurs
<u>Afrique</u>	<input type="checkbox"/> Etre aidé par un grand groupe : portage
Afrique du Sud <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Recherche de commerciaux à l'étranger
Sénégal <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Contrat juridique de distribution / représentation
	<input type="checkbox"/> Transfert de technologie et savoir-faire
<u>Asie</u>	<u>S'implanter à l'étranger, mobilité, expatriation</u>
Chine <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Création d'une filiale commerciale
Hong Kong <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Recherche de partenaires industriels
Taiwan <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Aides à l'implantation, financements
Inde <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Création juridique et fiscalité d'une implantation
Japon <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Protection sociale des expatriés / Assurance
Vietnam <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Recrutement / VIE / Gestion de la mobilité
	<input type="checkbox"/> Fiscalité du personnel à l'étranger
<u>Océanie</u>	<u>Optimiser ses achats - ses importations</u>
Australie <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Recherche de sous-traitants
	<input type="checkbox"/> Optimisation transport import
<u>Amériques</u>	<input type="checkbox"/> Crédit documentaire - LC stand-by import
Brésil <input type="checkbox"/>	<u>Se former à l'international</u>
Chili <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Formation en Langues
Canada <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Techniques du commerce international
Etats-Unis <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Nouveaux exportateurs
Mexique <input type="checkbox"/>	
Autres	

3. Conférences

ATTENTION : plusieurs conférences peuvent débuter aux mêmes heures

Mardi 5 juin

Heures

9 h 00 à 10 h 00 Référencement sur Internet : la nouvelle arme marketing des Pme - Pmi

10 h 00 à 11 h 00 Comment prendre pied sur le marché roumain ?

11 h 00 à 12 h 30 Conférence Leader : **Chine, Inde, Japon : quelles stratégies pour aborder les grands marchés d'Asie ?**

13 h 30 à 14 h 00 Offrez-vous une assistance quotidienne à l'international !

14 h 00 à 15 h 00 Comment se faire connaître à l'étranger : presse, annuaires, salons ...

15 h 00 à 16 h 00 V.I.E : un commercial à l'étranger pour une Pme, c'est possible !

Mercredi 6 juin

Heures

9 h 30 à 10 h 30 Les aides à l'export : mode d'emploi

10 h 30 à 11 h 30 Gagnez des parts de marché à l'international

11 h 30 à 12 h 30 Incoterms et transport : où sont les coûts cachés ?

13 h 30 à 14 h 30 USA : les solutions pour étudier, s'implanter et se développer

14 h 30 à 15 h 30 Secteur automobile : panorama des stratégies d'exportation sur la Chine et la Pologne

15 h 30 à 16 h 30 Pologne, Russie : comment percer sur le marché ?

4. Opérations Spéciales

OPÉRATION NOUVEAUX EXPORTATEURS Accélérez vos contacts et votre développement !

les 5 et 6 juin

Vous avez besoin d'un coup de pouce pour décoller à l'export ?

Pour tous ceux qui se lancent à l'international, CLASSE EXPORT S.A propose un programme de rendez-vous spécifique.

OPÉRATION V.I.E Volontariat International en Entreprise Rencontrez vos futurs collaborateurs sur le salon !

le 5 juin de 10 h 00 à 12 h 00 le 6 juin de 10 h 00 à 12 h 00

Vous souhaitez rencontrer des candidats potentiels sur le salon ?

CLASSE EXPORT S.A pré-organise des rendez-vous en proposant des profils de candidats adaptés à chacun de vos critères de recrutement .

CONFERENCE LEADER : Chine, Inde, Japon : quelles stratégies pour aborder les grands marchés d'Asie ?

le 5 juin 11 h 00 à 12 h 30

INVITATION OFFERTE PAR :

4e RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES DU COMMERCE INTERNATIONAL ALSACE

CLASSE EXPORT



le facilitateur du commerce international

5 & 6 juin 2007

Cité de l'Automobile - Musée National - Collection Schlumpf

2 jours indispensables pour concrétiser vos projets !

Pour nous permettre de vous offrir un meilleur service, merci de remplir les 4 parties de la fiche au verso (société, rendez-vous, conférences, opérations spéciales) indispensables pour la gestion personnalisée de votre programme de visite sur le salon.

Horaires d'ouverture du salon de 9 heures à 18 heures

Pour bénéficier de cette invitation gratuite renvoyez la fiche d'inscription au verso
Par Fax au 04 72 59 03 16

Toutes les informations pratiques sont sur
<http://salon.classe-export.com>

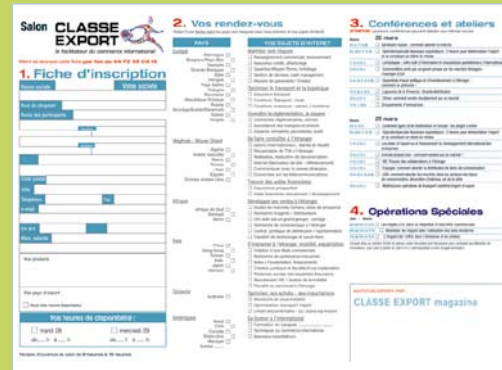
Comment venir ?

- Autoroute A35 et A36, sortie Mulhouse centre et suivre les indications.
- Du centre de Mulhouse, bus 17 et 4 de la gare.
- Tramway, station Cité de l'Automobile.

Parking :

La Cité de l'Automobile dispose d'un vaste parking accessible 30 mn avant l'ouverture et 30 mn après la fermeture.

Tarif parking : 2€



INVITATION GRATUITE SUR PRÉ-INSCRIPTION

1 Cochez les pays et services qui vous intéressent et renvoyez la fiche ci-jointe par fax au : **04 72 59 03 16** ou inscrivez-vous sur notre site : <http://salon.classe-export.com>

2 A réception de votre fiche, nous vous contactons pour vous proposer les interlocuteurs adaptés et validons avec vous vos rendez-vous.

3 Vous recevez votre planning de rendez-vous quelques jours plus tard. Ainsi vous savez où vous allez, qui vous rencontrez et à quelle heure.

Comment s'inscrire ?

En ligne sur Internet
<http://salon.classe-export.com>

Par téléphone
N°Azur 0 811 02 41 41
PRIX APPEL LOCAL

Par fax
Renvoyez la fiche d'inscription jointe au 04 72 59 03 16
Un conseiller Classe Export vous rappellera pour définir avec vous les rendez-vous adaptés à vos besoins, en fonction de vos propres disponibilités.



Alsace International



EURO PAGES

coface

CIC Banque CIAL
Parce que le monde bouge



Organisateur: Classe Export S.A. : 100, route de Paris 68260 Charbonnières - France - Tél. : 03 83 30 11 11 - e-mail : info@classe-export.com - Horaires d'ouverture du salon de 9 heures à 18 heures